

Violoop——为电脑打造一个“有身体的智能助手”

创业背景：从大客户项目到个人 Agent 的洞察

Violoop 的两位合伙人何佳霖与朱贤桢结识于 2019 年。2022 年，何佳霖在美的长租公寓业务因疫情结束，朱贤桢也处于项目空窗期，两人一拍即合开始合伙创业。

彼时正值 ChatGPT 爆发，他们在探索各类 AI 应用的同时，接下了一家世界五百强的 AI 项目。正是这个项目让他们发现了关键机会：为了减少人工熬夜加班，他们开始研发能远程控制电脑、自动执行任务的终端 Agent。但在开发过程中，他们意识到纯软件 Agent 存在**安全、成本和操作局限性**三大瓶颈，从而转向了硬件方案。

项目定位：一个“有身体的 AI Agent”

Violoop 将自己定位为电脑的“**工作助手**”，但以一种独特的硬件形态存在。它形似一个缩小的台式机，通过物理接口与电脑连接，旨在成为一个能实时观察、学习并主动帮你操作电脑的实体智能体。它并不想取代用户的电脑，而是作为辅助，与主电脑**协同工作**。

技术实现：硬件介入解决软件之困

Violoop 的技术框架核心在于用硬件模拟人的感官与操作：

* **“看”与“操作”**：通过**HDMI 接口**连接电脑，实时捕获屏幕画面；通过**Type-C 接口**模拟鼠标和键盘，实现对电脑的物理级控制。这种方式绕过了纯软件 Agent 对 API 接口的依赖，能操作任何软件。

* ****端云结合****：为解决成本和安全，他们自研了本地模型，让硬件先在本地完成软件图标识别、工作状态判断等任务，只将提炼后的核心信息发给云端大模型，大幅降低 Token 消耗。

* ****自研芯片降本****：为将产品价格控制在竞品（如 Mac mini）的一半，他们自研了转接芯片，在保证算力的前提下将核心成本降至约 100 元人民币。

****产品功能：从观察到主动协助****

Violoop 的核心能力围绕“主动性”和“记忆”展开：

* ****持续学习****：连接电脑后，它能实时“看”到并学习用户使用电脑的习惯、工作流程。

* ****主动协助****：在理解用户意图后（如整理报销截图），它会主动提示用户，可由它来自动化完成。

* ****远程控制****：通过内置软件，用户可在手机上随时遥控它操作电脑。

* ****扩展存储****：设计了可拆卸后盖，允许用户插入标准固态硬盘，最大可扩展至 4TB。

****商业模式：硬件销售与未来生态****

* ****短期****：产品已成型，计划通过****Kickstarter 众筹****启动销售，目标用户是全球 20 亿台电脑中愿意配备个人 Agent 硬件的用户。

* ****长期愿景****：他们看到的是“****个人专属 AI 模型****”的万亿级市场。通过硬件采集个人 workflow 数据，未来可在端侧为用户训练一个封装了个人记忆、习惯甚至性格的小模型，构成下一代操作系统的核心。

运营细节：在 OpenClaw 热潮中找到差异化

* **市场定位**：他们将 OpenClaw 比作开源的 Linux，而 Violoop 则要成为基于硬件的“Windows”或“Mac”——纯软件无法挑战硬件集成的壁垒，尤其是在**安全性、主动感知力和端到端处理能力**上。

* **创始团队**：两位 90 后创始人是连续创业者，背景互补（一位有商业敏感度，一位是 MIT 芯片设计硕士），对“做前人没做过的酷事”有强烈追求。

* **产品进度**：团队已成自家产品第一批用户，用于写代码、自动抓取数据、生成周报等。除桌面版外，他们还在研发可配合手机使用的磁吸卡片版 Agent。

这个案例展示了在 OpenClaw 掀起 Agent 热潮时，另一种通过硬件集成解决核心问题、构建壁垒的创业思路，同样体现了小团队抓住 AI 时代机遇的敏捷与深度。