

# 雷圳鹏——会计专业出身、拿下 4000 万融资的猴子说话创始人

### 创业背景：闲鱼接单起家的"非典型"创业者

雷圳鹏，26 岁，中南财经政法大学会计专业毕业生，来自湖北麻城。没有科班老师引路，他就泡在图书馆的冷门编程书架旁，对着 GitHub、B 站教程死磕；没有实战机会，他便在闲鱼接单，一天最多接 8 单，从 100 元的小单做起，边做边学。很多时候只有六成把握就接了单，"客户付了学费，我还学会了知识"。

有一次，一家餐馆老板通过闲鱼找到他，出价 500 元请他设计一个点餐程序。之后一个月里，他通宵达旦赶进度。最终交付的点餐系统不仅完善了基础点餐功能，还主动添加了库存预警、会员积分等实用模块。产品交付时，餐馆老板十分满意，主动提出多加 200 元报酬。这一单 700 元的生意让雷圳鹏更加坚定"要把小事做到极致"。

### 项目定位：办公智能体"Simen（师门）"

毕业后，雷圳鹏创办"一人公司"猴子说话（武汉）科技有限公司。他们的产品要把个人电脑变成一台智能体——只需一句语音指令，电脑就能自主调用数据、软件和网络，完成一系列智能操作，彻底解放人的双手。

最新业务是借着 AI 智能体 OpenClaw 的技术浪潮，进入"养龙虾"模式——帮客户打造 AI 数字员工。

### ### 惊人的融资故事

2025 年，雷圳鹏带着产品到北京融资。现场演示后，投资人仅追问两个产品细节，便直接让他自主填写融资金额和薪资，短短时间就敲定 4000 万元人民币投资。他事后笑着自嘲："当时太腼腆，或许填少了。"更难得的是，这笔投资无对赌协议、无硬性业绩考核，也没有时间限制，投资方选择无条件长期陪伴。

### ### "养龙虾"的生意

2026 年 2 月，美国金融科技公司 Block 裁员 40%。机构统计的 AI 冲击高危职业中，财务经理高居榜首。记者曾拨通雷圳鹏的电话。"我在养'龙虾'，一周能赚 10 万吧。"原来，他已攥住了新的营收增长点。他说："真正的安全感，站在别人的瞭望台里，看不到。"

### ### 核心理念：直面那只"猴子"

雷圳鹏的办公桌上始终放着一本《像火箭科学家一样思考》，书中"猴子优先"的隐喻让他深受触动：上司要求你让猴子站在基座上背莎士比亚，多数人会先造基座，只为向上司展示进展，却回避了"让猴子开口"这个最核心、最艰难的挑战。

这本书时刻提醒他，低垂的果实总有摘完的一天，要强忍住自己去"做擅长而无价值事情"的冲动。公司定名"猴子说话"，以猴子喻进化突破，以"说话"代表 AI 自然交互。

他说："AI 跑得越快，越说明人的想象力才是真正的引擎。未来，硅基负责算力、执行、迭代，碳基负责审美、温度、决断、定义价值。你敢想多大的局，AI 就能帮你铺多大的路。"

### ### 团队与文化

公司组建了一支平均年龄 20 岁出头的团队，其中不少成员并非计算机科班出身。所有人都在用 AI 辅助编程，公司有几百位虚拟 AI 程序员。他不懂如何与投资人谈判，靠着 B 站视频自学股权架构知识，让 AI 模拟谈判场景反复练习。