

# 赵文博——AI 法律咨询服务创业者

## 创业背景

赵文博是一名执业律师，在律所工作 5 年。他发现很多普通人遇到法律问题不敢找律师（怕贵、怕被骗），于是 2025 年开始尝试用 AI 提供低价法律咨询。他开发了一个 AI 法律问答小程序，用户付费提问，AI 先给出初步答案，复杂的转人工。

## 项目定位

定位为“普惠 AI 法律咨询平台”，为普通人提供低价、便捷的法律咨询服务。覆盖婚姻家庭、劳动纠纷、借款合同、交通事故等常见民事领域。用户付费 9.9 元即可提问，AI 在 5 分钟内给出初步答案，如需深度分析可转人工（按小时收费）。目标用户是遇到法律问题但预算有限的普通人。

## 技术实现

赵文博的技术实现路径：用大模型微调法律领域知识，训练专用法律问答模型；建立法律法规知识库（民法、刑法、劳动法等）；开发案情分类和风险提示功能；疑难问题自动转人工分配。他本人负责法律内容审核和疑难案件处理，AI 工具帮他完成了 80% 的咨询量。

## 产品功能

- 智能法律问答：用户描述案情，AI 给出初步法律意见和行动建议
- 法规法条查询：输入关键词，AI 检索相关法律法规和司法解释
- 案件风险评估：AI 分析案情，评估胜诉概率和诉讼风险
- 文书模板生成：根据案情生成起诉状、答辩状、申请书等模板
- 律师匹配推荐：复杂案件推荐专业律师，收取推荐费

- 在线人工咨询：按小时收费，由赵文博本人或合作律师提供服务

## 商业模式

采用“付费问答+人工转接”模式。智能问答 9.9 元/次；人工咨询 199 元/小时（视频或电话）；文书代写 99 元/份。上线 6 个月，月问答量 1000+，月收入约 2 万元。赵文博一人负责法务和运营，AI 帮他处理了大部分标准化咨询。

## 运营细节

赵文博的获客渠道主要是抖音和知乎。他在抖音发布“每天一个法律小知识”短视频，用通俗语言讲解常见法律问题（如“老板拖欠工资怎么办”），积累粉丝后引导至小程序。他说：“传统法律咨询太贵了，普通人问不起。AI 让咨询成本降了 90%，让法律服务变得普惠。”