

司丰瑞——成都 IT 老兵的一人公司实践

创业背景：IT 老兵的新选择

司丰瑞是"85 后"IT 老兵，在软件行业摸爬滚打十多年，尝试过创业，也辗转过多家公司，既做过软件开发，也干过市场营销，还担任过项目经理。

早在 2019 年，他还在一家公司任职时，就已萌生"个人接单"的念头。

项目定位：为中小微企业提供软件开发服务

成都华睿数联科技有限公司为中小微企业提供软件开发等服务。2025 年，被行业广泛称为 AI 应用大落地的元年，司丰瑞决定专注经营"一人公司"。

AI 成为"最强合伙人"

在司丰瑞的电脑里，驻扎着一支 24 小时在线的"虚拟团队"。他熟练地切换使用各个平台：

- 用 Cursor 辅助编程
- 让豆包整理客户需求、起草方案初稿
- 用 WPS 的 AI 功能处理文档、制作 PPT
- 由即梦 AI 负责图像生成

他说："以前这种体量的软件开发项目，光靠我一个人根本不敢接，但现在搭配 AI 工具，两个多月就能交付。"

在这家"一人公司"里，司丰瑞从一名专业的"码农"蜕变为"项目经理"——只不过项目团队成员不再是人，而是不同的 AI 工具。

商业模式与收入

- ****2025 年业绩****：共完成 4 个软件项目，合同总金额超过 60 万元
- ****最新项目****：为一家新能源电池供应商的常州生产基地开发企业资源计划系统（ERP）

一人公司的优势

决策者和执行者为同一个人，决策链条极短，一个决定能迅速响应和落地。不少客户正是看中了这种模式所具备的决策灵活、响应及时、成本较低等优势，才向他抛来"橄榄枝"。

面临的挑战与未来规划

目前，公司主要依赖承接单个项目，收入不稳定，并且不同项目的个性化强、难以复制，业务缺乏延展性。未来希望能向产品化方向转型，开发出通用产品，将公司的盈利模式从被动接单、接短期项目，转变为主动开发、长期运营。

他期待能借助 OPC 社区对项目需求、政策支持、融资渠道等资源的整合能力，让自己的"一人公司"走得更远、更稳。